

QUE FORMA TEM A SUA ENERGIA?





Brasil



● Água Vermelha (1.396)	● Euclides de Cunha (109 MW)
● Nova Avanhandava (347 MW)	● Caconde (80MW)
● Promissão (264 MW)	● Limeiro (32 MW)
● Ibitinga (132 MW)	● Mogi-Guaçu (7 MW)
● Bariri (143 MW)	● São Joaquim (3 MW)
● Barra Bonita (141 MW)	● São José (4 MW)

- **Uma das maiores** empresas privadas do setor de geração
- **Concessão** é válida até 2029
- **Market Cap:** US\$ 1,6 bilhões¹

- **9 usinas hidrelétricas e 3 PCHs²** em São Paulo
- Capacidade instalada de 2.658 MW e garantia física³ de 1.278 MWh
- **Evolução consistente** da carteira de clientes

- **Rating de investimento (Moody's):**
 - Nacional: Aa1
 - Internacional: Ba2

- **Estratégia de crescimento:** Expansão para compor **50% do EBITDA da companhia com fontes não hídricas** até 2020

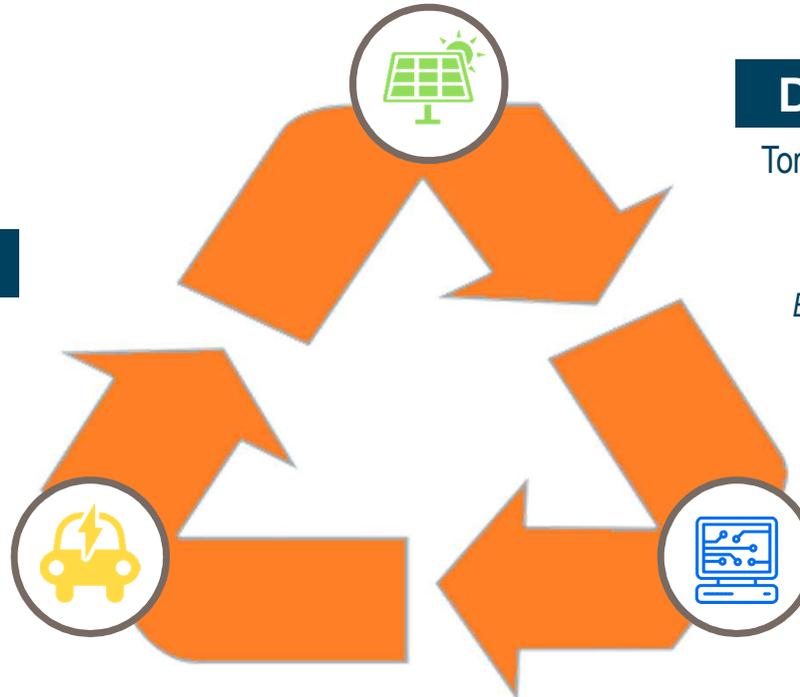
1 – Base: 22/06/2017. FX rate 3.3362 BRL/1 USD; 2 - PCH - Pequena central hidrelétrica (capacidade instalada de <30MW); 3 - Total de energia permitida a ser contratada no longo prazo.

O setor elétrico passa por uma série de transformações que levam a uma matriz mais complexa e centrada no cliente

Eletrificação

Objetivos de longo prazo em relação à emissão de carbono

Tecnologias chave:
Carros elétricos, bombas de calor, carregadores inteligentes



Descentralização

Tornar o cliente elemento ativo do sistema

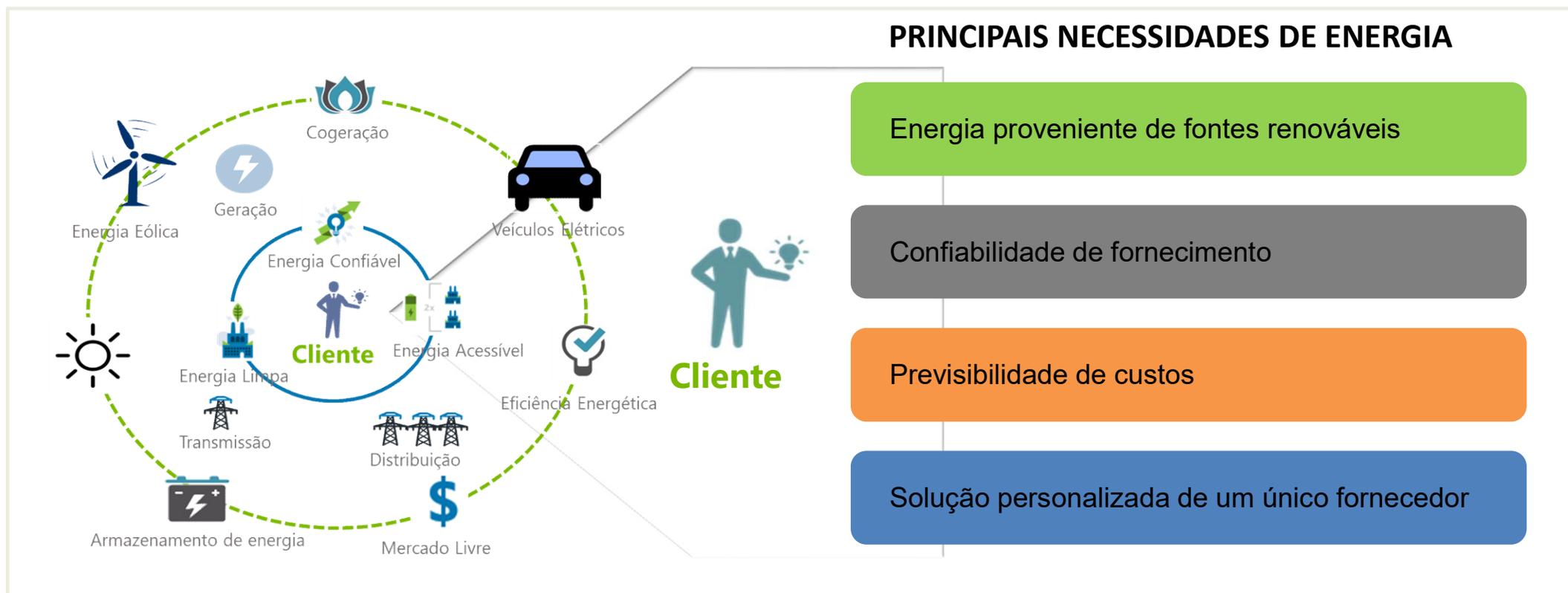
Tecnologias chave:
Eficiência energética, energia solar, resposta à demanda, microrredes e baterias

Digitalização

Permite comunicação automática e a operação do sistema em tempo real

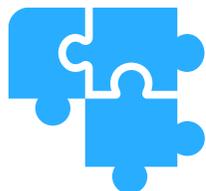
Tecnologias chave:
Tecnologias da rede (medidores inteligentes, automação e controle remoto, sensores inteligentes) e fora da rede (plataformas agregadas e otimizadas, IoT e aplicações e dispositivos inteligentes)

Neste contexto os clientes tem apresentado demanda por energia limpa, confiável e acessível



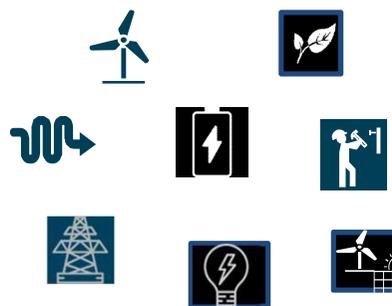
Para endereçar os principais desafios do setor, a AES Tiete está atuando em quatro frentes inovadoras

1 Novos modelos de negócios



- > Modelo de locação de equipamentos
- > Modelo de venda de equipamentos
- > Modelos de integração de soluções energéticas

2 Novos produtos



- > Geração e Serviços
- > Atuando de ponta a ponta: do diagnóstico à implantação

INOVAÇÃO



- > Entender necessidades do clientes
- > Customização de produtos
- > Gerar insights estratégicos

4 Estruturação de área de Inteligência de Mercado

SENAI Startups



- > 1º programa de energia voltado à aceleração de start-ups do setor elétrico
- > 233 projetos inscritos em 6 áreas de energia inovadoras
- > 8 projetos finalistas
- > 2 projetos acelerados

3 Aceleração de Start-ups

O portfólio de soluções abrange diversos desafios de energia dos clientes com produtos e soluções inovadores

—→ UM PORTFÓLIO COMPLETO de produtos e soluções

ENERGIA PRONTA-ENTREGA:

Compra e venda de energia elétrica convencional ou incentivada

SOLUÇÕES DE ENERGIA SOB MEDIDA:

Soluções customizadas de geração e armazenamento de energia incentivada

- Geração Solar Fotovoltaica
- Cogeração a gás
- Autoprodução
- Armazenamento de Energia
- Eficiência Energética
- Infraestrutura Elétrica

PRODUTOS VERDES:

Soluções para clientes que buscam se associar a causas socioambientais

- REC
- Reflorestamento

As soluções de energia oferecidas pela AES Tietê aos clientes tem impacto direto na efficientização do setor elétrico



Armazenamento



Geração Distribuída



Eficiência Energética

GERAÇÃO PRÓXIMA À CARGA gerando maior confiabilidade

DIFERIMENTO DE INVESTIMENTOS em distribuição e transmissão

OFERTA DE SOLUÇÕES ENERGÉTICAS ADEQUADAS à curva de carga do sistema e usos finais de energia

Redução dos **IMPACTOS AMBIENTAIS** com geração renovável e soluções descentralizadas

CONTRIBUIR PARA AVANÇO TECNOLÓGICO através de soluções disruptivas



MAIOR EFICIÊNCIA DO SETOR ELÉTRICO COM SOLUÇÕES ADAPTÁVEIS ÀS NECESSIDADES DOS CLIENTES

AES Tietê. Sua forma de energia.

Roberta Tenenbaum
roberta.tenenbaum@aes.com